



Desde el IoT hasta la Industria 4.0

15 marzo de 2017

LA INNOVACIÓN NECESARIA
Madrid | Barcelona | Zaragoza | Bilbao
www.efor.es

#1

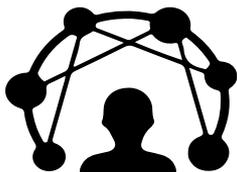
¿El IoT puede cambiar mi modelo de negocio?



#2

El mundo digital es imparable

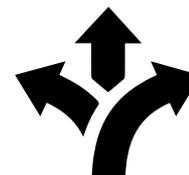
Evolución hacia un nuevo modelo,
cliente y entorno



El **30%** de los empleados de las empresas deberán ser digitales



El **88%** de los usuarios chequean las marcas en internet antes de interactuar con ellas.



El **60%** de las decisiones se toman antes de contactar con la empresa



La mayor amenaza es la competencia que no conocemos



El big data lo inunda todo. Y lo que no es medible no tiene valor



El comportamiento del cliente en sus procesos de interés y compra no es secuencial



Buscan y reciben información por diferentes canales y medios:
Hyperconectados



Quieren una comunicación multicanal y una experiencia relevante y homogénea en todos ellos



Quieren verse representados.
Buscan diferenciación y ventajas añadidas



Buscan una comunicación fresca, real, transparente y testimonial



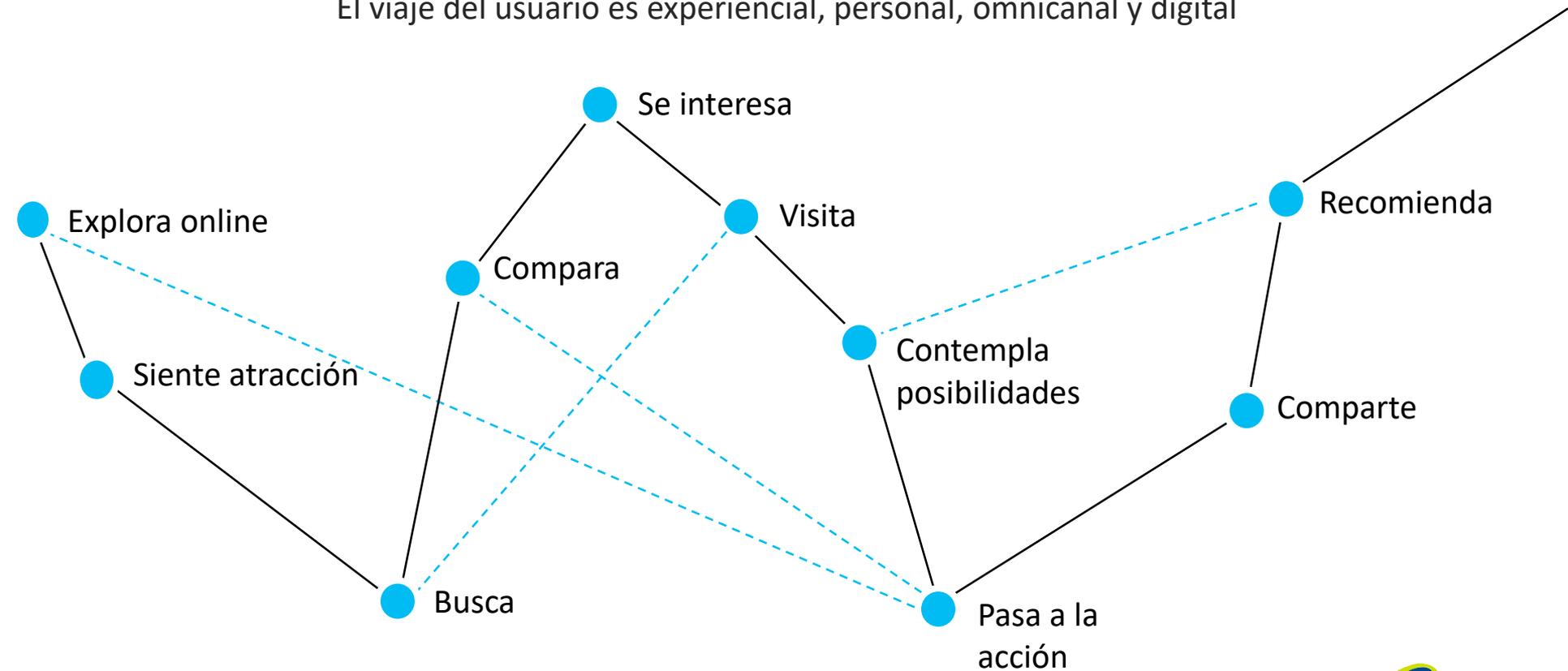
No se sienten dentro de targets predefinidos, quieren una personalización del contenido



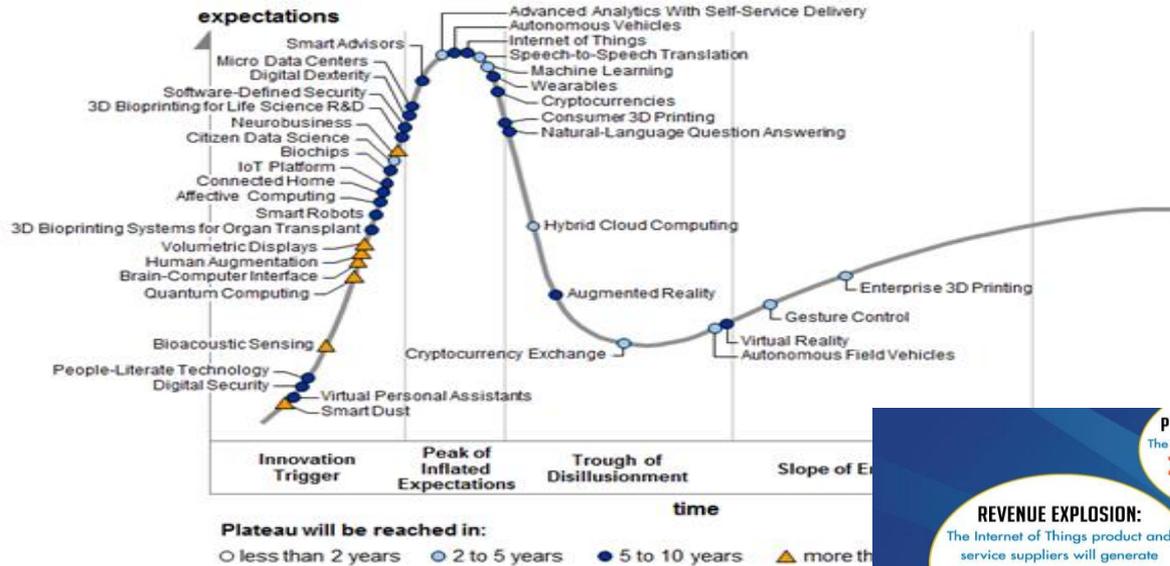
Comunicación menos formal.
¿Qué necesidades me puedes cubrir?

La nueva experiencia de usuario

El viaje del usuario es experiencial, personal, omnicanal y digital



De liderar las tendencias tecnológicas y con predicciones millonarias



POPULATION EXPLOSION:
The Internet of Things will include
26 BILLION
units installed by 2020.*

REVENUE EXPLOSION:
The Internet of Things product and service suppliers will generate incremental revenue exceeding
\$300 BILLION
by 2020.*

VALUE EXPLOSION:
The Internet of Things will result in
\$1.9 TRILLION
in global economic value-add through sales into diverse end markets.*

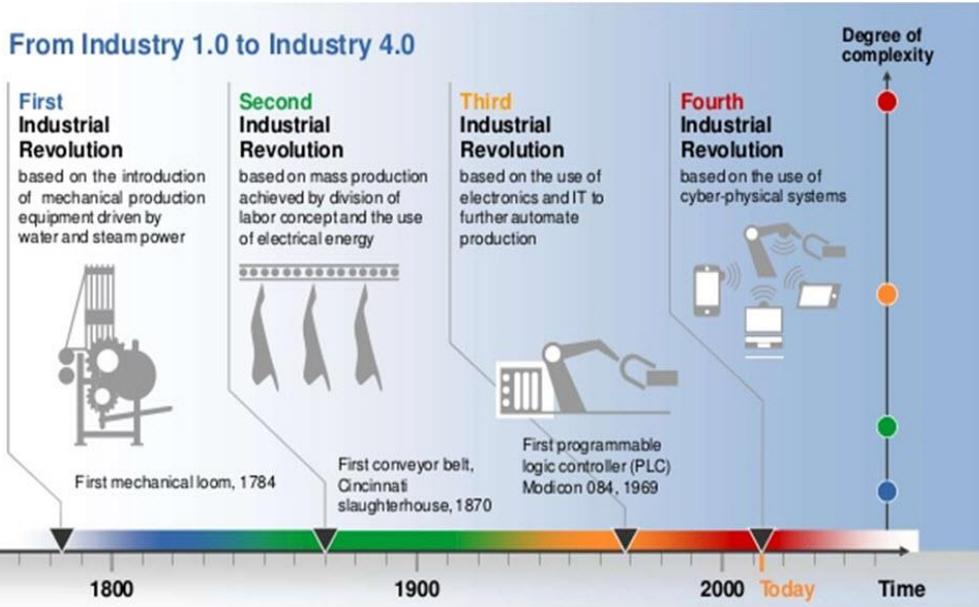
* Source: Gartner, Forecast: The Internet of Things, Worldwide, 2013, 18 November 2013

5 TIPS FOR MONETIZING THE \$1.9 Trillion INTERNET OF THINGS

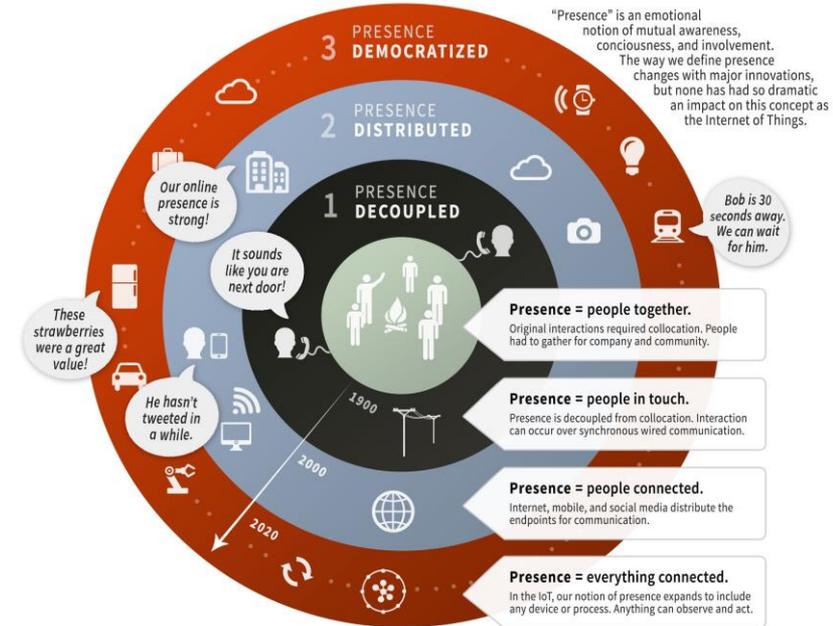
- 1 Simplify**
Build a single device model that contains all capabilities and capacity then use licensing and entitlement management to configure.
- 2 Differentiate**
Drive more value from your device with software and monetize all aspects of your solution.
- 3 Drive Revenue**
Device + software + licensing helps drive new, recurring revenue streams.
- 4 Grow Market**
Move into new markets quickly by slicing and dicing your product by features, capacity, and more.
- 5 Protect Your IP**
Protect your devices and applications against IP theft with licensing.

A la Industria 4.0 como ejemplo rentable de IoT gracias a la integración de dispositivos

From Industry 1.0 to Industry 4.0



Source: DFKI (2013)



The Democratization of Presence - Danny Brian

Desde el IoT hasta la Industria 4.0





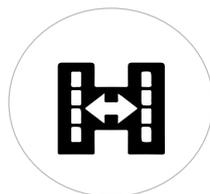
**AUMENTO M2M, CONCEPTO “SMART”,
REDUCCIÓN DE COSTES/EFICIENCIA Y EL
APOYO DEL SECTOR PÚBLICO**

son palancas que están haciendo crecer el IoT



**LA INTERCONEXION DE
DISPOSITIVOS, LA ESCALIBILIDAD Y
LA FACILIDAD DE USO**

son clave en un negocio IoT



**EL B2B PRESENTA EL 60%
DEL MERCADO, PERO EL IOT AÚN NO
HA LLEGADO AL B2C**

Los datos facilitan llegar al cliente de un
forma diferente



Se ha superado la fase de “prueba
de concepto”,

aprovecha y no reinventes **(I+D**

**IoT
=IDIOT)**

#3

Es el momento del IoT en mi empresa

Empieza, ejecuta, optimiza

El “alma” de un proyecto IoT en 6 pasos





HUMANA

- Conectar lo físico con lo emocional
- Acercarte a tus empleados y clientes
- Medir variables cualitativas



MARKETING

- Transparencia empresarial
- Experiencia de usuario innovadora
- Nuevos segmentos de clientes

LA INICIATIVA IOT DE TU EMPRESA PUEDE NACER Y SER LIDERADA POR DIFERENTES DEPARTAMENTOS, PERO ES NECESARIA LA COLABORACIÓN DE TODAS LAS PARTES

ESTRATEGIA



- Cambio de modelo de negocio
- Evolución del mercado, nuevos competidores
- Nueva regulación

OPERACIONES



- Eficiencia productiva (costes, energía, materiales, etc.)
- Calidad, seguridad o rediseño de procesos
- Control integral de los activos de la empresa

TECNOLOGÍA



- Dispositivos interconectados
- Mantenimiento proactivo
- Innovación en productos y servicios

¿Qué es un proyecto de IoT?



Gracias por su tiempo



Guillermo Renancio

Directo IoT

#GRenancio

grenancio@integratecnologia.es